

Clinical Manager* Fokus auf Neurologie - Roche Mannheim

(38699)

📍 Standort: Mannheim 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Gehaltsspektrum: 80000 - 110000 Euro pro Jahr

Über Franz & Wach bieten wir Ihnen im Rahmen einer Arbeitnehmerüberlassung eine Chance zum Einstieg bei **Roche Diagnostics GmbH** in **Mannheim**.

Ihre Vorteile:

- Bestlohn, denn wir holen das Maximum für Sie heraus
- Kontakt auf Augenhöhe - Sie sind uns wichtig! Ihre Zufriedenheit liegt uns am Herzen
- Wir gehen auf Ihre Wünsche ein und planen gemeinsam Ihre Zukunft. Im Fokus steht immer Ihre Übernahme
- Wir sind spezialisiert auf die Pharmabranche und absolvieren dafür Biotechnologische Schulungen
- Wir kennen die Entscheider* durch unsere jahrelange Erfahrung in der Pharmabranche
- Wir leben von hunderten Empfehlungen unserer ehemaligen Mitarbeiter* die mittlerweile direkt bei Roche angestellt sind
- Vom Helfer*, Quereinsteiger* bis hin zum Doktor* - Bei uns sind Sie richtig!

Ihre Aufgaben bei Roche Diagnostics:

Drei Einsatzgebiete: Nord-Ost, West und Süd

- **Kundenkontakt:** Führen von Kundengesprächen mit Anforderern zu unseren Assays, deren Positionierung anhand unserer Vorteile aus klinischen Daten (medizinische Argumentation, ökonomischer Nutzen, etc.) und Erarbeitung von Strategien zur Marktdurchdringung.
- **Indikations- und Produktkommunikation:** Besprechung und Erklärung „neuer“ Indikationen, medizinischer Fortschritte oder Indikationserweiterungen (Claim Extensions). Dabei wird es sowohl langfristig angelegte Fokusindikationen als auch temporäre Schwerpunkte geben.
- **Diagnostische Beratung:** Erarbeitung von überzeugenden Argumentationshilfen für unsere Assays, die den medizinischen Mehrwert für Patienten hervorheben, sowie Beratung zu diagnostischen Leitlinien-konformen Arbeitsweisen bei komplexen Diagnosestellungen.
- **Netzwerkaufbau und -pflege:** Ausbau und Pflege von Key Opinion Leader (KOL) Netzwerken in Abhängigkeit der im Bereich definierten Strategie (Fokusindikationen und Invest Cases) und in Abstimmung mit MSA, um eine ganzheitliche Kommunikation in den Markt sicherzustellen.
- **Expertenwissen für verantwortete Indikation und Kundengruppe:** Punktuelle Unterstützung der Verkaufsteams und des PMs/Marketings durch Expertenwissen, auf das bei Bedarf zugegriffen werden kann, z.B. durch Verfügbarkeit für Kundenvorträge, Kundenbesuche im Tandem oder Mitarbeit in für die Indikation relevanten Projekten.
- **Produktmanagement:** Enge Zusammenarbeit mit dem Reagenzien-Produktmanagement zu ausgewählten Fokusindikationen und Assays.
- **Medical Affairs:** Enge Zusammenarbeit mit dem für die verantwortete Indikation genannten Vertreter von MSA auf fachlicher Ebene. Jedoch ist eine klare Abgrenzung sicherzustellen, da während Medical Affairs den Fokus auf rein medizinische Themen legt, wird diese Rolle den Verkauf gezielt unterstützen und unsere kommerziellen Themen vorantreiben.

- Vertrieb: Direkte Unterstützung von Verkaufsprojekten und enge Zusammenarbeit mit Account Managern (AM) und Key Account Managern (KAM) bei ausgewählten Kunden.

Das sollten Sie als Clinical Manager* Fokus auf Neurologie mitbringen:

- Idealerweise abgeschlossenes Studium mit naturwissenschaftlichem Hintergrund oder vergleichbar erworbene Qualifikation
- Fundiertes medizinisches Fachwissen oder ein naturwissenschaftlicher Hintergrund (Pharmareferent von Vorteil)
- Medizinprodukteberater zertifiziert, Pharma nicht notwendig
- Eine ausgeprägte vertriebliche Denkweise und Verkaufsaффinität
- Grundlegendes Verständnis für Verkaufsprozesse und Kundenberatung im medizinischen Kontext
- Fähigkeit, auf die Bedürfnisse der Kunden einzugehen und fachlich fundierte Unterstützung zu bieten
- Selbstbewusstes Auftreten
- Flexibilität, Zukunftskompetenz (Fähigkeit, auf Unerwartetes einzugehen)
- Starke Fähigkeiten im Netzwerken
- Fähigkeit, komplexe medizinische Inhalte verständlich und überzeugend zu vermitteln
- Erfahrung in der Schulung oder Präsentation vor Fachpublikum
- Erfahrungen im Clinical Selling von Vorteil
- Bestehende Netzwerke von Vorteil
-

* Franz & Wach ist Unterzeichner der Charta der Vielfalt. Diese Stellenausschreibung richtet sich grundsätzlich an Menschen jeglichen Geschlechts oder Alters, jeglicher Herkunft, Orientierung oder Identität!

Franz & Wach Personalservice GmbH
Im Thal 2

82377 Penzberg

E de.penzberg@jobandtalent.com
T 08856 / 608904-0

[Impressum](#)