

# (Senior) Sales Business Partner\* / Commercial Controller\* - Roche Mannheim

(40075)

📍 Standort: Mannheim    📄 Anstellungsart(en): Vollzeit    📄 Gehaltsspektrum: 50000 - 113000 Euro pro Jahr

Über Franz & Wach bieten wir Ihnen im Rahmen einer Arbeitnehmerüberlassung eine Chance zum Einstieg bei **Roche Diagnostics GmbH** in **Mannheim**.

## Ihre Vorteile:

- Bestlohn, denn wir holen das Maximum für Sie heraus
- Kontakt auf Augenhöhe - Sie sind uns wichtig! Ihre Zufriedenheit liegt uns am Herzen
- Wir gehen auf Ihre Wünsche ein und planen gemeinsam Ihre Zukunft. Im Fokus steht immer Ihre Übernahme
- Wir sind spezialisiert auf die Pharmabranche und absolvieren dafür Biotechnologische Schulungen
- Wir kennen die Entscheider\* durch unsere jahrelange Erfahrung in der Pharmabranche
- Wir leben von hunderten Empfehlungen unserer ehemaligen Mitarbeiter\* die mittlerweile direkt bei Roche angestellt sind
- Vom Helfer\*, Quereinsteiger\* bis hin zum Doktor\* - Bei uns sind Sie richtig!

## Ihre Aufgaben bei Roche Diagnostics:

- Steuerung, Überwachung, Berichterstattung und das Management der KPIs für Finanzprozesse (z. B. Kosten/Personalbestand)
- Partner in der Entwicklung einer kohärenten Vertriebsstrategie, Verantwortung für die kontinuierliche Verbesserung der Prozesse, wie Finanz- und Geschäftsplanung, Szenarioplanung
- Weiterentwicklung der Vertriebskennzahlen (z. B. Forderungen, Vollzeitäquivalente und Kosten des P&L, Lösung der Probleme innerhalb von Richtlinien und Abläufen mit Anleitung und Beaufsichtigung durch die
- Nutzung von neuen Technologien und Automatisierungslösungen zur Förderung der Digitalisierung in Finanz- und Geschäftsprozesses
- Konzeptionelle Planung, Überwachung und Erstellung von Ad-hoc-Analysen oder Entscheidungsvorlagen, Präsentation in Führungsgremien der RDD
- Enge Zusammenarbeit mit den Finance Enterprise Partnern, um Kundenerfahrung zu verbessern und geschäftlichen Impact zu erzielen
- Sicherstellung der Entwicklung der Kennzahlen zur Geschäftssteuerung in der Art, dass die angestrebten Geschäftsergebnisse und -ziele erreicht werden
- Nutzung von neuen Technologien und Automatisierungslösungen zur Förderung der Digitalisierung in Finanz- und Geschäftsprozesses
- Leitung / Mitarbeit an konzeptionellen Projekten mit mittelgroßen Teams, die Veränderungen und Optimierungen von finanzwirtschaftlichen Prozessen oder Tools zum Ziel haben
- Analyse und Identifizierung eigenständiger Möglichkeiten der Effizienzsteigerungen, Vorantreibung der kontinuierlichen Verbesserung standardisierter Prozesse und Aufgaben sowie deren Implementierung innerhalb des Clusters
- Verantwortung für die Erreichung des Projektziels und Lösung der Probleme innerhalb von Richtlinien und Abläufen mit Anleitung und Beaufsichtigung durch die Führungskräfte
- Führung von Squads und Cluster-/Chapter-übergreifende Teams, um Projekte von hoher Priorität mit End-to-End-Verantwortung anzugehen.

## Das sollten Sie als (Senior) Sales Business Partner\* / Commercial Controller\* mitbringen:

- Abgeschlossenes Wirtschaftswissenschaftliches Bachelorstudium
- Langjährige Erfahrung im Controlling- bzw Finanzfunktionen
- Umfassende Kenntnisse in IT-Systemen für das Controlling , wie z.B. Microsoft Office, SAP FI/CO, BI Tools (wie z.B. Tableau), DataMarts,
- Kenntnisse im Bereich Data Science und Künstlicher Intelligenz
- Fließend in Deutsch und Englisch.

\* Franz & Wach ist Unterzeichner der Charta der Vielfalt. Diese Stellenausschreibung richtet sich grundsätzlich an Menschen jeglichen Geschlechts oder Alters, jeglicher Herkunft, Orientierung oder Identität!

### **Franz & Wach Personalservice GmbH**

Im Thal 2

82377 Penzberg

**E** de.penzberg@jobandtalent.com

**T** 08856 / 608904-0

[Impressum](#)

